

## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



**Mario Vidal**  
**Director Técnico**  
**Sumurca**

Estos días 15 y 16 hemos tenido unas jornadas de formación en ventas y liderazgo de la mano de Santiago Torre Escudero en Sumurca. La verdad que tenía mis dudas sobre lo que me podía aportar, y también de cómo iba a ser de amena, dinámica,...ya que se trataba de concentrar en un día y medio 15 horas de jornada. Pues la verdad que ha sido de las mejores formaciones que he recibido en muchísimos años. La cercanía de Santiago, como prepara la formación enfocada en el ámbito al que se dedique tú sector y a las inquietudes que tengas tú o tu equipo. Has aportado muchos conocimientos y gran valor a todo el equipo de Sumurca. Pronto empezaremos a poner todo en práctica. Darte las gracias Santiago públicamente y decirte que ha sido un gran placer conocerte. Seguiremos en contacto



**Ana Sevilla**  
**Directora Calidad**  
**Grupo Dental Abisal**

Ayer tuvimos una magnífica jornada de formación con Santiago, en la que aprendimos acerca del comportamiento humano, la toma de decisiones y el proceso de la venta, y descubrimos nuevas propuestas de valor para competir en un mercado tan saturado como el nuestro. Sin duda, una gran formación. Todo el equipo salió muy contento y con una visión renovada. Gracias por tu aportación, Santiago. Además con tu podcast de liderazgo comercial seguiremos creciendo



**Miguel Angel Casares**  
**Director Comercial**  
**Mesima**

He tenido el placer de asistir a una formación o, mejor dicho, a una sesión de coaching comercial dirigida por Santiago Torre de Impulso. He de decir, que me ha sorprendido como te hace pensar y replantearte las formas de proceder de una manera amena, haciendo hincapié en los aspectos que debes mejorar y perseguir. Sin ningún género de dudas, si se tiene la oportunidad, recomiendo contar con Santiago para ayudaros a mejorar en vuestra vertiente mas comercial



**Ibón Rivas**  
**Director Comercial**  
**Kolbi Electrónica**

Dos programas de formación y coaching con Santiago Torre Escudero me han hecho ver que esta formación ha sido el dinero mejor invertido en muchos años. Primero de forma individual y luego trasladado a todo el grupo comercial de la empresa hemos aprendido y (muy importante ENTRENADO) lo que ya sabíamos pero mejorado, depurado, puesto en orden y creando un método sobre ello. Hemos visto potenciadas nuestras capacidades tanto individualmente como a nivel de equipo.

LA FUERZA ESTA DENTRO DE NOSOTROS. Santiago Torre Escudero nos ha ayudado a encontrarla.

Santiago: si fueras pequeño y verde serias nuestro maestro Yoda

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)

## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



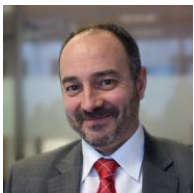
**Oscar Hinojosa**  
**Ingeniero corriente continua**  
**Kolbi Electrónica**

Este año recibí la formación de Impulso Coaching junto con otros compañeros. Santiago es un gran profesional con mucha experiencia y eso se nota, pero se nota de verdad. Creo que una de las mejores formaciones que he recibido nunca, amena, útil y sobre todo te hace reflexionar. Para los que nos gusta la mejora continua un jarro de agua fresca y a veces "helada" para replantearnos las formas de hacer. Lo recomendaría totalmente como formador



**Carmen Ezcurra**  
**Propietaria**  
**RISK, Correduría de Seguros**

Santiago es un gran formador que combina sólidos conocimientos con amabilidad a la hora de impartir sus lecciones. Su calidez y cercanía hacen gratas las sesiones y su mente inquisitiva se pone al servicio de sus clientes, ayudándoles a desgranar procesos, a desbloquear situaciones problemáticas y a sacar el mejor partido tanto de las habilidades personales de los participantes en sus seminarios, como de su tiempo y rendimiento



**Gorka Ruesgas**  
**Propietario**  
**Prodisle**

Últimamente he participado en varias de las formaciones que imparte Santiago y sólo puedo decir que estoy encantado con todo lo aprendido con él. Un profesional de 10



**Eduardo Martínez Torrado**  
**Director Agencia**  
**Seguros La Fe**

Excelente formación en ventas para mi equipo comercial, así como en dirección de liderazgo y coach. Recomendable es poco, diría que imprescindible. Trabajar con gente profesional es magnífico



**Imanol Navarro**  
**Director Comercial**  
**Quesos Aldanondo**

Exposiciones claras, ideas concretas y entendiendo nuestras necesidades. Muy productivo y recomendable



**Unai Elorza Angulo**  
**Comercial**  
**Sarenet**

La asistencia al curso de ventas llevado a cabo por Santiago en la que aparte de aprender y practicar mucho, me quedo con la capacidad de generar conciencia en el grupo y su observación en silencio

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)

## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



**Carlos Gutierrez**  
**Comercial**  
**Ingemática Sistemas Informáticos**

Es un curso muy recomendable y NECESARIO para cualquier comercial que quiera obtener grandes resultados en su trabajo.

Se "entrenan" todos los aspectos de la venta desde la captación del cliente hasta el cierre, todo ello visto desde una perspectiva diferente y real. Gracias Santiago



**Jose María Rufrancos**  
**Comercial**  
**Isurbide**

La realización de las sesiones del programa de entrenamiento para vendedores ha supuesto una profesionalización en el ejercicio de mis funciones comerciales en el día a día.

Paso a paso vas poniendo en práctica la técnica que te ayuda a salir de tu área de confort y te mejora como profesional de las ventas. Gracias Santiago y Meritxell



**Javier Portal**  
**Director de Ventas**  
**Tecnymat**

Acabo de terminar el curso y ha sido una muy grata experiencia profesional. Llevo 15 años de comercial y creí que lo sabía casi todo, y luego te das cuenta de que hay mucho por mejorar, entrenar y trabajar. En breve empiezas a notar resultados



**Javier Encinas**  
**Director Comercial**  
**Flexix**

Muy bueno para trabajar los diferentes aspectos de la labor comercial, lo recomiendo a cualquier vendedor. Asistí a la última edición, con implicación y su experiencia se puede mejorar estrategia, planificación, vis a vis, habilidades, y por supuesto resultados. Cada día sales con ideas y "enchufado"



**Tania Viadas**  
**Directora Comercial**  
**Holiday Express Derio**

Un programa totalmente recomendable. En tan solo 6 sesiones hemos repasado todos los procesos de la venta. Muy práctico y aplicable en el día a día desde el primer momento



**José Viguer**  
**Director Exportación**  
**Velyen by Istobal**

Gran profesional con una visión completamente práctica, gran formador y gran conocedor de la materia. Espero volver a repetir

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)

## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



**Max Ríos**  
**Director General Voestalpine**  
**Ibérica**

Es el mejor curso en que he participado. ¡Te abre la conciencia para cambiar el modo de trabajar de forma eficiente, profesional y con ... ACTITUD!!



**Javier Valera**  
**Asesor Comercial**  
**ATM**

Es enriquecedor. Mil y una herramientas para hacer bien las cosas. ¡No sé como he sobrevivido hasta ahora! Totalmente personalizado. Apoyo y entrega completa por parte de Santiago. No es un curso más. Encantadísimo y muy contento



**Vicente Soria**  
**Director Comercial y Marketing**  
**Velyen by Istobal**

Hemos estado 2 días con Santiago y nos ha ayudado mucho. Seguro venderemos más



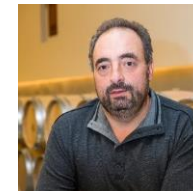
**Pedro Rebolledo**  
**Director Comercial**  
**Redex Spain**

Altamente recomendable. Contenido y estructura bien planificados y valoro mucho las sesiones individuales (realmente aportan valor añadido al coaching). Ambiente excelente, con ejercicios prácticos y aprendiendo también de la experiencia de un excelente grupo humano. Santiago y Meritxell, aparte de grandes profesionales, consiguen realmente contagiarte de algo clave en la venta: "Motivación y entusiasmo". ¡Ahora a poner todo en práctica!!



**Enrique Otxoa**  
**Jefe de Ventas**  
**Lejarza**

He podido poner en práctica lo planteado de forma muy satisfactoria, tanto en aspectos profesionales como personales. Me ha ayudado a conocerme más, aflorando defectos y sus posibles remedios



**Gonzalo Saénz de Samaniego**  
**Socio**  
**Bodegas Ostatu**

Positivo, positivo desde el minuto uno. Humanidad tremenda y gran cumplidor de compromisos. Generador de energía para cargar las baterías siempre que sea necesario

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)

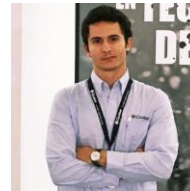
## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



**Asier Ruiz Mentxaca**  
Jefe de Ventas  
Lidera Higiene

Estoy muy satisfecho de haber hecho el curso. Me ha ayudado mucho y me ha llenado la agenda de trabajo y me ha permitido llegar a clientes a los que antes no llegaba



**Guillermo Díaz**  
Sales Process Engineer  
Quaker Chemical

Con este curso he aprendido herramientas muy útiles para gestionar el ciclo de ventas, que sin duda me ayudarán a perfeccionar mi día a día y superar mis objetivos



**Fernando Ortega**  
Asesor en Banca Privada  
BBVA

Formación muy profesional y con apoyo constante por parte de Santiago. Las sesiones son muy dinámicas y están muy bien organizadas. Realmente se aprende mucho, aunque lo mejor es la motivación que te dan para hacer lo que sabes que hay que hacer, pero no haces



**Jon Mikel del Amo**  
Comercial  
Algeco Sistemas Modulares

Esta primavera he realizado en Bilbao el Programa de Entrenamiento para Vendedores de Impulso Coaching.

Intensa formación, coaches de primer nivel, contenido 100% práctico y ameno, junto con herramientas que utilizadas desde el primer día han hecho que note como mejora mi actividad comercial.

Lo recomendaría tanto a todos los que llevan tiempo en equipos comerciales, como a iniciados en esta aventura del mundo de las ventas.

Muchas gracias Santiago!!!



**Igor Hernández**  
Asesor Comercial  
Game Telecomunicaciones

Me ha parecido estupendo. Ya conocía a Impulso de formaciones anteriores y sabía de la calidad de lo que imparten. Me ha ayudado mucho a entender el mundo de la venta en el que no tengo excesiva experiencia. Muy contento



**Iratxe Ochoa**  
Comercial  
Cianoplan

Ha sido el mejor curso en el que he participado con grandes profesionales como Santiago y Meritxell. He aprendido a priorizar y organizarme mejor y, sobre todo, he obtenido unas herramientas comerciales que necesitaba para mejorar mis resultados

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)

## Algunos testimonios de asistentes a formación impartida por Santiago Torre

(Todos ellos son públicos y verificables en la red profesional LinkedIn o por testimonio escrito)



**Aitor Fernández**  
Responsable Territorial  
Dewit 2000

Me ha gustado mucho, es mucho más que un curso. Te enseñan a conocerte como persona y saber explotar tus puntos fuertes y tus carencias y cómo trabajar sobre ellos para mejorarlas, así a cómo comportarte en función de la persona que tienes en frente



**Asier Santos**  
KAM  
Laboratorios RESET

Es un curso muy completo. Te hace ver la venta de forma diferente. Tanto Santiago como Meritxell hacen que sea muy ameno y que haya un gran ambiente. Gracias a los dos por lo aprendido



**Alvaro Hernández**  
Asesor de Gestión  
ASEM Prevención

Programa obligatorio y necesario para fomentar el alza de los resultados de la fuerza de ventas de la empresa



**Imanol Cañada**  
Jefe de ventas  
Abus Ibérica

Muy recomendable, un espacio de reflexión para reconsiderar nuestro approach a la venta y ponernos en acción. El cambio esta esperando en tu interior. ¿necesitas un empujón? prueba, no te vas a arrepentir



**Javier Olalde**  
Comercial  
Kolbi

Hemos recibido en el equipo de trabajo, varias sesiones de coaching y he de decir que ha ilustrado mi conocimiento en ventas. Ha aportado su experiencia y conocimiento, ha seguido nuestros avances y nos ha dado una visión muy real y veraz de nuestra experiencia en el mercado. Ha sido un profesional incansable y nos ha recomendado muy acertadamente ciertas mejoras de conducta y técnicas que en el poco espacio de tiempo que ha transcurrido, han resultado muy beneficiosas. Gracias por tu ayuda



**Bittori Olaso**  
Directora Comercial  
Cianoplan

Es un programa práctico que está dirigido a ejercitarte en las habilidades comerciales y a reflexionar sobre TU PROPIO trabajo comercial

**Santiago Torre**

[www.santiagotorre.com](http://www.santiagotorre.com)